Sales workshop – Aruba Products and Solutions

Category: Networking & Security | **Vendor:** HPE Aruba Networking

Duration: 16.00 hours (2 days) **13.0 CPD Hours** **Rating:** ⭐ 4.6 (5,878 reviews)

Course Information

Delivery Format: Instructor Led - Online

Course Overview

Avec l'explosion des appareils et des données à la périphérie du réseau, les clients sont confrontés à de nouveaux défis qui influencent leurs décisions d'achat. Dans ce cours, vous apprendrez comment articuler et différencier la stratégie HPE Aruba Networking, Edge Services Platform (ESP) et Unified Infrastructure qui répondent de manière unique à ces défis.

Le contenu du cours comprend

- Les tendances qui influencent les décisions d'achat des clients à la périphérie du réseau.
- Comment conduire activement des conversations clients basées sur les résultats à travers l'infrastructure unifiée HPE Aruba Networking.
- Comment gérer efficacement les conversations des clients sur le SD-WAN HPE Aruba Networking, la sécurité Edge-to-Cloud, les AIOP et le service en tant que tel.

About This Course

- Vision et stratégie de HPE Aruba Networking
- Connecter - Infrastructure unifiée HPE Aruba Networking
- Connecter - Solutions SD-WAN HPE Aruba Networking
- Protéger - HPE Aruba Networking Solutions de sécurité Edge-to-Cloud
- Automatiser - HPE Aruba Networking IA et automatisation
- Adapter - HPE Aruba Networking Solutions As-a-Service
- Passage de l'examen pour obtenir la certification HPE Sales Certified - Aruba Networking Solutions durant la deuxième journée

Who Should Attend

- Les partenaires de distribution qui recommandent et vendent les solutions de réseau d'Aruba.
- Les personnes intéressées par la certification HPE Sales Certified - Aruba Networking Solutions

Prerequisites & Entry Requirements

General Prerequisites:

Pas de prérequis.

Learning Outcomes

Upon successful completion of this course, participants will be able to:

Après avoir suivi cette formation, vous serez en mesure de.. :

- Engager des conversations stratégiques avec les clients sur les tendances informatiques actuelles et les problèmes auxquels ils sont confrontés à la périphérie du réseau.
- Avoir un dialogue percutant avec différents types de clients sur la façon dont la vision, la stratégie et les solutions de HPE Aruba Networking répondent à ces problèmes pour atteindre les objectifs des clients.
- Passer l'examen HPE Sales Certified - Aruba Networking Solutions

Detailed Course Outline

- Vision et stratégie de HPE Aruba Networking
- Connecter - Infrastructure unifiée HPE Aruba Networking
- Connecter - Solutions SD-WAN HPE Aruba Networking
- Protéger - HPE Aruba Networking Solutions de sécurité Edge-to-Cloud
- Automatiser - HPE Aruba Networking IA et automatisation
- Adapter - HPE Aruba Networking Solutions As-a-Service
- Passage de l'examen pour obtenir la certification HPE Sales Certified - Aruba Networking Solutions durant la deuxième journée

Skills You Will Learn:

Après avoir suivi cette formation, vous serez en mesure de.. :

- Engager des conversations stratégiques avec les clients sur les tendances informatiques actuelles et les problèmes auxquels ils sont confrontés à la périphérie du réseau.
- Avoir un dialogue percutant avec différents types de clients sur la façon dont la vision, la stratégie et les solutions de HPE Aruba Networking répondent à ces problèmes pour atteindre les objectifs des clients.
- Passer l'examen HPE Sales Certified - Aruba Networking Solutions

Frequently Asked Questions

Q: What delivery options are available for Sales workshop – Aruba Products and Solutions?

We offer multiple delivery formats:

- Live Instructor-Led Classroom Online (Virtual/Live Online)
- Traditional Instructor-Led Classroom Training (ILT)
- On-site delivery at your offices anywhere in United Kingdom
- Private dedicated courses customized for your team

Q: How many CPD hours does this course provide?

The 2-day Sales workshop – Aruba Products and Solutions course provides up to 13.0 CPD hours of structured learning. CPD certificates can be provided upon request.

Q: What is the duration of the Sales workshop – Aruba Products and Solutions training?

The training takes place over 2 day(s), with each day lasting approximately 16.00 hours including breaks for lunch and refreshments.

Q: Do you provide corporate training for Sales workshop – Aruba Products and Solutions?

Yes, we provide corporate training, dedicated training, and closed classes for Sales workshop – Aruba Products and Solutions. Training can take place anywhere in United Kingdom including London, Manchester, Birmingham, Edinburgh, or live online allowing teams from across United Kingdom or internationally to attend.

Q: What related terms do people search for?

Popular related searches include: Sales workshop – Aruba Products and Solutions, Aruba Sales, WSALES

Q: Why choose Nexus Human for Sales workshop – Aruba Products and Solutions?

Nexus Human is recognized as one of the leading training providers. Our trainers have won multiple awards including:

- Small Firms Best Trainer Award
- National Training Partner of the Year (Ireland) - Multiple Years
- Global Top 30 Instructor Awards (2012, 2019, 2021)
- Tech Excellence Award Nominations
- Learning Performance Institute (LPI) External Training Provider Sponsor 2024

Q: Are there any discount codes available?

Yes! Use discount code **PENPAL5** when booking your Sales workshop – Aruba Products and Solutions training. Please note that only one discount code can be used per booking and cannot be combined with other special offers.

Nexus Human

Professional Training & Development

Email: info@nexushuman.com

Website: www.nexushuman.com

Phone: +353 1 889 8700 (Ireland) | +44 20 8142 8961 (UK)

© 2026 Nexus Human. All rights reserved. This brochure was generated on 13/11/2026.